

IMPLEMENTA HEBE AB (publ)

Org nr 556581-9272

Bokslutskommuniké

1 januari – 31 december 2013

-
- Nettoomsättningen för 2013 uppgick till 476 tkr (482 tkr), varav Q4 utgör 159 tkr (80 tkr).
 - Resultatet för 2013 uppgick till -1 044 tkr (-970 tkr), varav Q4 utgör -188 tkr (-265 tkr)
 - Ny produktkategori för solenergiprodukter introducerad under 2013
-

Implementa Hebe AB säljer solenergiprodukter och tillbehör till privat- och företagskunder. Implementa Hebe AB utvecklar även innovativa produkter för laboratorier. Produkterna riktar sig främst till kunder inom BioTek och LifeScience områdena. Implementa Hebe AB arbetar även med affärsutveckling av vetenskapliga projekt samt konsultverksamhet inom kapitalanskaffning, bolagsstyrning och affärsutveckling. Bolagets vision är uppbyggnad av ett entreprenöriellt innovationshus på den egna fastigheten nära ESS och MAX IV i den expansiva Lundaregionen

VD HAR ORDET

Det är nu dags att sammanfatta det gångna året. Resultatet för 2013 uppgick till -1 044 tkr (-970 tkr), varav Q4 utgjorde -188 tkr (-265 tkr), och en omsättning på 476 tkr (482 tkr), varav Q4 utgjorde 159 tkr (80 tkr). Resultat och nettoomsättning under 2013 hamnar på liknande nivåer som under 2012. Resultatförbättringen under Q4 2013 jämfört med samma period föregående år är en följd av ökade intäkter, främst från konsultverksamheten, som i dagsläget innefattar uppdrag inom bolagsstyrning, kapitalanskaffning samt support i immateriella rättigheter. Den i Q3 2013 introducerade nya produktkategorin inom solenergiprodukter har under Q4 2013 fortsatt generera intäkter, vilka i uppstartsskedet ännu så länge befinner sig på en blygsam nivå.



Växande intresse för solenergiprodukter

Implementas verksamhet är i dagsläget indelat i två olika kategorier – Solenergiprodukter och Laboratorieprodukter. Bolaget erbjuder sedan augusti 2013 CE-märkta solcellpaneler samt tillhörande kringutrustning från välrenommerade leverantörer med lång erfarenhet i branschen till både privat- och företagskunder. Marknadsföringen inriktas både mot kunder som önskar installera produkterna till sitt befintliga elnät samt även off-grid, dvs 12/24-voltssystem som ej kopplas in på befintligt elnät, t ex till fritidshus, friggebod, jaktstuga, koloni eller husvagn. Implementa kan även genom samarbetspartner erbjuda montering och installation av system till både privat- och företagskunder som önskar koppla in systemen till det befintliga elnätet. Visionen är att förutom att erbjuda reguljära solenergiprodukter som t ex solcellpaneler i en framtid även kunna erbjuda egna produkter inom solenergiområdet. Marknadsföringen har initialt skett direkt i lokalpress, via web, Implementas hemsida samt även direkt på Implementas fastighet. Som ett resultat av detta har ett växande intresse för Implementa och dess solenergiprodukter kunnat konstateras. Mer information om produkterna finns på vår hemsida www.implementa.se

Ett solpanelsystem har under Q4 2013 installerats till fastighetens elnät. Detta fungerar både som referens-/demosystem och bidrar dessutom till att sänka Implementas kostnader för elförbrukning. Implementa har även ansökt om bygglov för en paviljong med ett "Showroom" och butik där direktförsäljning kan ske. Redan under Q3 2013 har en butik dit kunder kan komma ställts i ordning i befintliga lokaler. Paviljongen beräknas vara klar för invigning under senare delen av Q1 2014. Implementas unika läge i Lundaregionen innebär närhet till en stor och miljömedveten kundbas. Detta, samt den fördelaktiga nivån vad gäller overheadkostnader som möjliggör en attraktiv prissättning på produkterna, ger Implementa goda konkurrensfördelar inom detta i Sverige och världen växande produktområde.

Försäljning av CoolHeater® pågår, men genererar inte tillräckligt med intäkter för att verksamheten skall gå med vinst. Försäljningen av Implementas produkt för cancerforskning - MFG-1000 - har ännu inte hunnit komma igång. Ett ökat intresse för MFG-1000 har noterats i samband med den vetenskapliga artikel som nyligen publicerats, i vilken instrumentet framgångsrikt använts av en amerikansk forskargrupp, med vilken Implementa sedan tidigare har en etablerad kontakt (Ayat A Allam, Md Ehsan Sadat, Sarah J Potter, David B Mast, Dina F Mohamed, Fawzia S Habib and Giovanni M Pauletti, *Stability and magnetically induced heating behavior of lipid-coated Fe₃O₄ nanoparticles*, Nanoscale Research Letters (2013), 8:426).

2014 – Fortsatt expansion inom solenergi

En expansion av verksamheten med bland annat intensifierad marknadsföring av solenergiprodukterna samt större lokalyta för försäljning av dessa och ökade hyresintäkter är på väg att realiseras och jag ser med stor tillförsikt framtiden an. Styrelsens arbete med strategiska frågor pågår fortlöpande och innefattar bland annat att undersöka möjligheter till marknadsnotering. Jag önskar Er alla ett fortsatt Gott Nytt 2014!

Lund i januari 2014

Margareta Krook, Tekn. Dr.
VD Implementa Hebe AB



VIKTIGA HÄNDELSER UNDER ÅRET

Q1

Styrelsen fattade med stöd av bemyndigande från årsstämma 2012-03-29 gällande fram till nästa årsstämma beslut om att öka Bolagets aktiekapital genom nyemission med företrädesrätt för aktieägarna med teckningstid 28 januari till 11 februari 2013. Emissionskursen var 1,00 kr per aktie av serie B. Nyemissionslikviden förstärkte Bolagets kassa med 1.16 Mkr före emissionskostnader, vilka uppgick till ca 150 tkr.

Q2

Årsstämma hölls den 5 april 2013. Margareta Kriz omvaldes till ordförande för Implementa och Arne Jakobsson samt Margareta Krook omvaldes som ordinarie ledamöter. Stämman beslutade att ge styrelsen bemyndigande enligt framlagt förslag att besluta om nyemission med företräde för aktieägarna vid ett eller flera tillfällen fram till tiden för årsstämma 2014.

Implementa tecknade avtal med en distributör för försäljning av CoolHeater® i Storbritannien och EIRE. Distributionssamarbete för CoolHeater® inleddes även med en slovensk distributionsfirma.

Q3

Implementa introducerade under Q3 2013 en ny produktkategori inom solenergiområdet. Implementa erbjuder sedan augusti 2013 solcellspaneler och kringutrustning till dessa samt genom samarbetspartner montering och installation av solenergianläggningar till privat- och företagskunder.

Styrelsen fattade med stöd av bemyndigande från årsstämma 2013-04-05 gällande fram till nästa årsstämma beslut om att öka Bolagets aktiekapital genom nyemission med företrädesrätt för aktieägarna med teckningstid 16 september till 30 september 2013. Emissionskursen var 1,00 kr per aktie av serie B. Nyemissionslikviden förstärkte Bolagets kassa med 929 tkr före emissionskostnader, vilka beräknas uppgå till ca 150 tkr.

Under Q3 2013 evaluerades Implementas patentsituation och patent rörande magnetiska peptidpartiklar avslutades i länder som bedömts mindre strategiskt viktiga i syfte att spara kostnader.

Q4

Under Q4 2013 har en anläggning för solenergiproduktion installerats till fastighetens befintliga elnät. Anläggningen kommer att fungera som referens/demo och även bidra till att sänka Bolagets kostnader för elförbrukning. Implementa har även beställt en paviljong som kommer att fungera som "Showroom" och butik för direktförsäljning av Implementas produktsortiment inom solenergi.

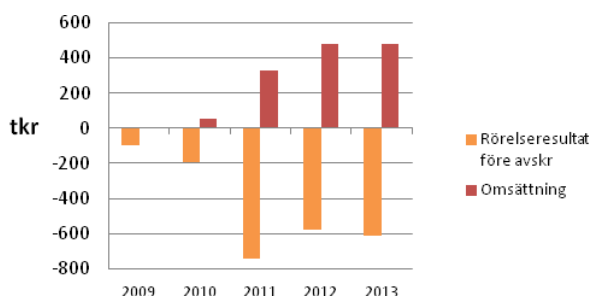
VIKTIGA HÄNDELSER EFTER PERIODEN

Inga viktiga händelser fanns till rapportering.

PERIODENS FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT

Nettoomsättningen under 2013 uppgick till 476 tkr (482 tkr), varav Q4 utgjorde 159 tkr (80 tkr). Under året har en ny produktkategori inom solenergi produkter introducerats, vilken under Q3 har börjat generera intäkter. Resultat och nettoomsättning hamnar under 2013 på liknande nivåer som under 2012. Intäkterna under 2013 härrör huvudsakligen från konsultverksamheten samt hyresintäkter från den förvärvade fastigheten, vilka tillsammans stod för 92 % av nettoomsättningen. Under 2013 stod försäljningen av solenergi produkter för 6 % samt laboratorieprodukter för 1 % av intäkterna. Ökningen under Q4 2013 beror främst på ökade intäkter för konsultverksamheten jämfört med motsvarande period 2012. Försäljningen av de under 2010 förvärvade magnetismbaserade produkterna har inte börjat generera intäkter ännu.

Resultatet för 2013 för Implementa uppgår till -1 044 tkr (-970 tkr), varav Q4 utgjorde -188 tkr (-265 tkr). Under 2013 utgjorde årsavgifter för immateriella rättigheter, avskrivningar, personalkostnader samt räntekostnader för upptagna lån de största kostnadsposterna. Nyemissionskostnader för emissioner genomförda i Q1 samt Q3 2013 uppgick till -362 tkr, vilka har omförts till överkursfonden efter avslut och registrering av respektive nyemission hos Bolagsverket. Bolagets resultat per aktie uppgår vid slutet av perioden till -0,08 kr (-0,09 kr).



Under Q3 2013 evaluerades Bolagets patentsituation och patent rörande magnetiska peptidpartiklar avslutades i länder som bedömts mindre strategiskt viktiga i syfte att spara kostnader. Vid årets slut har de immateriella tillgångarna därför skrivits ner med -62 tkr.

Diagrammet ovan till höger visar utvecklingen av Implementas omsättning samt rörelseresultatet före avskrivningar under perioden 2009-2013. Omsättningen liksom rörelseresultat före avskrivningar följer en positiv trend. Rörelseresultatförsämringen under 2011 är en följd av ökade kostnader på grund av att takten i Bolagets operationer och aktiviteter ökats jämfört med tidigare år. Under 2012 har rörelseresultatet förbättrats genom att kostnader kunnat minskas och intäkterna ökas. Resultat och nettoomsättning under 2013 hamnar på samma nivåer som under 2012.

INVESTERINGAR

Bolagets investeringar under 2013 uppgår till 0 tkr (20 tkr) i immateriella rättigheter och 21 tkr (10 tkr) i byggnadsinventarier.

LIKVIDITET

Bolagets likvida medel uppgick per 2013-12-31 till 781 tkr (270 tkr).

ÄGARSTRUKTUR

Antalet aktier i Bolaget uppgick vid rapporteringsperiodens utgång till 13 044 600 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 9 294 600 aktier av serie B. För motsvarande period 2012 uppgick aktierna till 10 943 073 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 7 193 073 aktier av serie B. Bolagets aktie är i dagsläget ej noterad på någon lista.

Aktieägare	A-aktier (antal)	B-aktier (antal)	Röster (%)	Kapital (%)
Margareta Krook m familj	834 218	7 835	17.8	6.4
Daniel Krasovec	367 625	39 521	7.9	3.1
Dario Kriz m familj*	252 093	1 091 724	7.7	10.3
Margareta Kriz (fd Pené) m familj*	167 327	496 084	4.6	5.1
Övriga aktieägare (ca 1 670 st)	2 128 737	7 659 436	62.0	75.1
Summa	3 750 000	9 294 600	100.0	100.0

*Dario Kriz och Margareta Kriz är syskon

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL (i tusen kronor)	2013 1/1-31/12	2012 1/1-31/12
<i>Ingående balans</i>		
Aktiekapital	783	657
Reservfond	1 902	1 902
Överkursfond	5 475	3 860
Balanserat resultat	-4 720	-3 749
Periodens resultat	-1 044	-970
Utgående balans	2 396	1 700

REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar från och med 2008 årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd.

RESULTATRÄKNING (i tusen kronor)	2013 1/1-31/12	2012 1/1-31/12	2013 1/10-31/12	2012 1/10-31/12
Nettoomsättning	476	482	159	80
Övriga rörelseintäkter	-1	0	0	0
Kostnader inkl avskrivningar	-1 388	-1 306	-312	-312
Finansiellt netto	-122	-146	-27	-33
Skatt	-9	0	-8	0
Resultat	-1 044	-970	-188	-265

BALANSRÄKNING (i tusen kronor)	2013 31/12	2012 31/12
Immateriella anläggningstillgångar	825	1 056
Materiella anläggningstillgångar	2 918	2 969
Omsättningstillgångar	1 219	527
S:A TILLGÅNGAR	4 962	4 552
Eget kapital	2 396	1 700
Skulder	2 566	2 852
S:A EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 962	4 552

POSTER INOM LINJEN (i tusen kronor)	2013 1/1-31/12	2012 1/1-30/9
Ställda panter och säkerheter*	2 000	2 000
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

*Sparbanken Öresund har som säkerhet för lån vid förvärv av fastighet i november 2011 pantförskrivit fastigheten till ett belopp av 2 Mkr.

NYCKELTAL (i tusen kronor)	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
Intäkter	475	480	331	56	0	0	36
Rörelseresultat före avskr.	-610	-580	-743	-196	-52	-101	-69
Balansräkning i sammandrag	4 962	4 552	4 773	3 026	543	651	769
Investeringar	21	30	2 967	1 602	23	5	12
Soliditet (%)	48	37	31	48	98	97	94
Kassa vid periodens slut	781	270	221	1 327	425	508	533

KASSAFLÖDESANALYS (i tusen kronor)	2013 1/1-31/12	2012 1/1-31/12
<i>Den löpande verksamheten</i>		
Resultat efter finansiella poster	-1 044	-970
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm	303	244
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-741	-726
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>		
Förändring av lager	-140	-15
Förändring av kortfristiga fordringar	-41	72
Förändring av kortfristiga skulder	432	-50
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-490	-719
<i>Investeringsverksamheten</i>		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	0	-20
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-21	-10
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-21	-30
<i>Finansieringsverksamheten</i>		
Nyemission	1 740	1 209
Förändring långfristiga skulder	-718	-411
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 022	798
Periodens kassaflöde	511	49
Likvida medel vid periodens början	270	221
Förändring av likvida medel	511	49
Likvida medel vid periodens slut	781	270

EKONOMISK INFORMATION FÖR ÅR 2013/2014

Årsredovisning 2013:	7 mars 2014
Årsstämma 2014:	28 mars 2014
Delårsrapport Q1:	11 april 2014
Halvårsrapport Q2:	21 juli 2014
Delårsrapport Q3:	10 oktober 2014
Bokslutskommuniké:	16 januari 2015

JURIDISK FRISKRIVNING

Denna rapport innehåller uttalanden om framtiden i form av uppskattningar. Framtidsbedömningar gäller endast per det datum de görs. Forsknings- och utvecklingsverksamhet inom bioteknik är i likhet med framtidsbedömningar förenade med risker och osäkerhet. Med tanke på detta kan verkligt utfall komma att avvika betydligt från det som skrivs i denna rapport.

BOKSLUTSKOMMUNIKÉN HAR EJ GRANSKATS AV BOLAGETS REVISOR.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 17 januari 2014

Margareta Kriz
Ordförande

Margareta Krook
VD, styrelseledamot

Arne Jakobsson
Styrelseledamot

Implementa Hebe AB,
Odarslövsvägen 50, 225 92 LUND
Tel: 0732-064500, fax: 046-12 37 60
web: www.implementa.se
e-post: info@implementa.se
VD och kontaktperson: Dr Margareta Krook
Styrelseordförande: Margareta Kriz

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER VID UPPRÄTTANDET AV DENNA RAPPORT

Företagets riskbild beskrivs i årsredovisningen för 2012 (sida 17-19) samt nedan. Några generella förändringar i denna riskbild förekommer inte.

Risikfaktorer En investering i Implementa Hebe AB innebär betydande risker. Bolaget befinner sig i ett tidigt skede av sin utveckling, vilket innebär att risken är hög såväl tekniskt, affärsmässigt som finansiellt. En investering i Implementa Hebe AB medför såväl hög risknivå som hög förtjänstnivå, vilket kan innebära goda förtjänstmöjligheter vid en positiv utveckling, men den kan också vid negativ utveckling innebära att hela det investerade kapitalet förloras. Varje investerare måste själv bilda sig en uppfattning om bolagets möjligheter och risker. Följande faktorer, som inte framställs i någon prioritetsordning och heller inte gör anspråk på att vara heltäckande, bör övervägas noga vid en utvärdering av bolaget. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.

Tidigt utvecklingsstadium Implementa Hebe ABs produkter kräver i olika utsträckning ytterligare aktiviteter såsom marknadsaktiviteter, vidareutveckling, tester samt certifiering/tillstånd och ackreditering innan försäljningsintäkter kan förväntas. Det finns ingen garanti för att utfallet av sådana aktiviteter kommer att bli positivt eller att produkterna kommer att tas väl emot på marknaden. Det är förenat med stora kostnader att få produkter godkända att användas t ex inom vården. Dessa kostnader kommer inte att kunna återvinnas om produkten inte uppnår uppsatta kvalitetskrav.

Forskning och utveckling Även om de resultat som hittills kommit fram är mycket lovande kan det inte garanteras att utfallet av bolagets fortsatta forskning och utveckling kommer att vara positiv. Dessutom kan andra bolag utveckla produkter som visar sig vara överlägsna Implementa Hebe ABs. I båda fallen skulle detta inverka negativt på bolagets möjligheter att generera framtida intäkter.

Framtida kapitalbehov Såväl storleken som tidpunkten för Implementa Hebe ABs framtida kapitalbehov beror bland annat på möjligheterna att gå in i partnerskap och/eller licensavtal, framgångar i forskningsprojekt, både externt och internt, testning av produkter samt erhållande av nödvändiga godkännande från myndigheter av patent och produkter. Bolaget kan behöva genomföra framtida nyemissioner. Det finns inga garantier för att nytt kapital, om behov uppstår, kan anskaffas eller att det kan anskaffas på för befintliga aktieägare fördelaktiga villkor.

Konkurrenter Marknaden för laboratorieprodukter utvecklas snabbt och antas fortsätta göra så. Andra företag forskar och utvecklar laboratorieprodukter som kan komma att konkurrera med Implementa Hebe ABs produkter. Vissa av dessa företag, både inom och utanför Sverige, har avsevärt större resurser och längre verksamhetshistorik än Implementa Hebe AB. Uppkomsten av konkurrerande produkter som idag är okända kan innebära en förlust av förväntade framtida marknadsandelar. Konkurrerande produkter kan också störa etableringen av viktiga strategiska allianser med något eller några av de företag som utvecklar laboratorieprodukter. Rätt timing kan vara helt avgörande för en produkts genomslagskraft. Eftersom Implementa Hebe ABs patentskydd är fördelat på olika patentfamiljer och dessa har begränsats till vissa geografiska områden kan konkurrenter lansera produkter som bygger på liknande teknik på de marknader som inte skyddas av befintliga patent. Bolaget avser dock att driva en fortsatt aktiv patentstrategi för vidareutveckling av patentskydd för existerande samt nyutvecklade produkter. Värdet av Implementa Hebe AB är delvis beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Det finns ingen garanti för att patenten kommer att ge tillräckligt skydd eller att de inte kommer att kringgås av andra.

Beroende av nyckelpersoner Implementa Hebe AB är beroende av ett fåtal nyckelpersoner. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av dessa nyckelpersoner skulle lämna Implementa Hebe AB, skulle detta kunna få en negativ effekt på bolagets möjligheter att nå sina planerade utvecklingsmål.