

Implementa Hebe AB (publ)

Orgnr 556581-9272

BOOKSLUTSKOMMUNIKÉ

1 januari – 31 december 2010

-
- Förvärv av patent och produkter inom magnetismbaserad nanoteknik
 - Nyemission med företräde för aktieägarna förstärkte kassan med 1 328 tkr
 - Intäkterna under året uppgick till 56 tkr (0 tkr), varav 56 tkr (0 tkr) under Q4
 - Resultat efter finansiella poster uppgick till -417 tkr (-100 tkr), varav -190 tkr (-34 tkr) härrör från Q4.
 - Likviditeten uppgick vid årets slut till 1 327 tkr (425 tkr)
-

CoolHeater



Implementa Hebe AB utvecklar innovativa produkter för laboratorier. Produkterna riktar sig främst till kunder inom BioTek och LifeScience områdena. Implementa Hebe AB arbetar även med affärsutveckling av vetenskapliga projekt samt konsultverksamhet inom bolagsstyrning och affärsutveckling.

VD HAR ORDET

Under 2010 har vi skruvat upp takten för Implementa Hebe AB. I juni tog jag över rollen som VD och har sedan dess arbetat med att skapa förutsättningar för att bolaget skall kunna bli lönsamt.

Årets resultat uppgick till -417 tkr (-100 tkr) med en omsättning på 53 tkr (0 tkr), vilken i sin helhet kommer från konsultverksamheten och genererades enbart under nov-dec Q4 2010. Resultatminskningen beror i första hand på ökade kostnader för avskrivningar av under året förvärvade patent, produktion samt personal. Resultatet för Q4 uppgick till -190 tkr (-34 tkr). Försäljningen av Implementas produkter CoolHeater, MFG-1000 samt magnetiska peptid-nanopartiklar hade vid årets utgång inte hunnit komma igång ännu. Försäljningen av CoolHeater förväntas börja generera intäkter tidigast under Q2 2011 och MFG-1000 tidigast Q3 2011.



Serieproduktion av CoolHeater inledd

En facilitet för produktion av Implementas produkter har under Q4 färdigställts och Implementa Hebe AB har som första BioTek-bolag börjat etablera sig på det expansiva och omtalade Brunnshögsområdet i norra utkanten av Lund. Den första 10-serien av CoolHeater är under produktion. Distributören BergmanLabora har kontaktats och givit positiva signaler till fortsatt samarbete och en CoolHeater har skickats till BergmanLabora för extern evaluering. De kunder som köpt tidigare versioner av CoolHeater kommer att erbjudas att byta ut dessa mot den nya versionen, vilket beräknas ske i senare delen av Q1 2011.

Implementas strategi är att så långt det är möjligt skydda sina uppfinningar via patent, varumärken eller mönsterskydd. Förutom skydd ger immateriella rättigheter även möjligheter till försäljning av t ex licenser som kan ge royaltyintäkter. En svensk patentansökan har lämnats in i början av februari av en vidareutveckling av CoolHeater, vilken de under 2010 tillverkade 150 instrumenthöljerna samt tillverkningsprocessen av kylplattformen redan är förberedda för. Vidareutvecklingen innebär att fler användningsområden öppnas för CoolHeater och därmed en utökad kundgrupp och intäkter.

Visionen som blivit målsättning

Visionen om att minst en ny kundorienterad produkt eller affärsprojekt skall tillföras bolaget per år är nu en av våra målsättningar och bekräftades genom förvärvet av patent och produkter för magnetfältsalstring och magnetiska peptidnanopartiklar från European Institute of Science AB. Mer information om nya produkter kommer att ges i takt med att de inkorporeras i bolagets verksamhet. Uppslag och idéer finns det verkligen inte någon brist på!

Ytterligare en målsättning under 2010 har varit att skapa förutsättningar för expansion av verksamheten, en buffert för framtida investeringar samt på sikt en notering av Implementas aktie. Vi har kommit en bit på väg mot dessa mål genom den nyemission som genomfördes under oktober och som inbringade ca 1.3 MSEK efter emissionskostnader. Dessa medel kommer i första hand att användas för produktion av och att utvidga antalet försäljningskanaler för CoolHeater under 2011. Min bedömning i nuläget är att övriga målsättningar kommer att kräva ytterligare resurser.

Framtiden

Det är min bedömning att CoolHeater under 2011 kommer att börja generera intäkter på allvar genom de försäljningskanaler som håller på att arbetas upp samt att intresse för de magnetismbaserade produkterna hos lämpliga försäljningskanaler kan väckas så att även de kan börja generera intäkter. Jag ser fram emot ett nytt och aktivt år för Implementa på resan mot ett lönsamt företag med innovativa produkter inom LifeScience- och BioTek-områdena.

Lund i februari 2011

Margareta Krook, Tekn. Dr.
VD Implementa Hebe AB

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER ÅRET

Q1-Q2

Implementa Hebe AB erhöill under perioden CE-märkning för den egna produkten CoolHeater® som är en unik omrörare för temperaturhållning av känsliga provvätskor. Med CE-märkningen kan internationell försäljning ske. Under perioden investerade bolaget i ett formsprutningsverktyg och en första serie på 150 CoolHeater®-höljen tillverkades. Årsstämma avhölls den 30 juni 2010. Omval skedde av styrelseledamöterna Margareta Pené och Gert Ranehill. Nyval av styrelseledamoten Margareta Krook. Margareta Pené utsågs till ny ordförande för styrelsen och Margareta Krook utsågs till ny VD för Implementa Hebe AB.

Q3

Implementa Hebe AB signerade under Q3 ett överlåtelseavtal med European Institute of Science AB. I överlåtelsen ingår två stycken patentfamiljer (*Instrument för alstring av växlande gradientfält* samt *Magnetiskt påverkbar nanopartikel innehållande syntetiska peptider*), ett lager bestående av 7 stycken instrument för magnetfältsalstring (MFG-1000) samt dokumentation för tillverkning av mätare för magnetisk permeabilitet och magnetiska nanopartiklar. Köpeskillingen uppgick till 1 533 141 kr (som skall amorteras med 306 628 kr per år under fem år med början år 2011) samt en årlig royalty på 5 % fram till 2021-09-01 av den framtida försäljning som överlåtelsen kommer att generera i Implementa Hebe AB. LifeAssays® AB tecknade under tredje kvartalet ett uppdragsavtal med Implementa Hebe AB för support i bland annat immateriella rättigheter.

Q4

Med stöd av bemyndigande erhållet på Implementa Hebe ABs årsstämma den 30 juni 2010 fram till tiden för nästa årsstämma beslutade styrelsen den 29 september 2010 att genomföra en nyemission med företrädare för aktieägarna. Nyemissionslikviden är tänkt att användas för att förstärka bolagets finansiella ställning inför en expansion av verksamheten, innefattande utökning av bolagets produktportfölj med nya produkter, marknadsföring av dessa, att så snart det är möjligt notera bolaget på en lämplig marknadsplats samt för uppbyggnad av en buffert för att långsiktigt säkerställa bolagets tillgång till rörelsekapital för vidare expansion av verksamheten. Teckningsgraden i emissionen, som ägde rum mellan 2010-10-25 och 2010-11-08, uppgick till 15 procent. Bolaget tillfördes därmed genom nyemissionen 1 533 tkr före emissionskostnader som uppgick till ca 205 tkr.

VIKTIGA HÄNDELSER EFTER PERIODEN

Bolaget har gjort den första amorteringen på 307 tkr till European Institute of Science AB för de under 2010 förvärvade magnetismbaserade patenten och produkterna. Patentansökan för en vidareutveckling av CoolHeater inlämnad i Sverige.

PERIODENS FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT

Årets nettoomsättning uppgick till 53 tkr (0 tkr) och utgörs uteslutande av intäkter under Q4 från konsultverksamheten. Försäljning av bolagets produkt CoolHeater® efter uppdatering samt nyförvärvade magnetismbaserade produkter har inte hunnit komma igång ännu. Resultatet för Implementa Hebe AB uppgår preliminärt till -417 tkr (-100 tkr). Under året bidrog främst avskrivningar för de förvärvade patenten samt avgifter för Euroclear Sweden AB (tidigare VPC) till resultatminskningen. Bolagets resultat per aktie uppgår till -0.04 kr (-0.01 kr).

INVESTERINGAR

Bolagets investeringar under år 2010 utgörs av investeringar i immateriella tillgångar, främst förvärv av magnetismbaserade patent, och uppgick till 1 475 tkr (5 tkr) samt materiella tillgångar som uppgick till 127 tkr (18 tkr) och utgörs huvudsakligen av produktionsverktyg från Kina för formsprutning av CoolHeater®-höljen.

LIKVIDITET

Bolagets likviditet uppgick per 2010-12-31 till 1 327 tkr (425 tkr).

ÄGARSTRUKTUR

Antalet aktier i Bolaget uppgick vid rapporteringsperiodens utgång till 9 764 297 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 6 014 297 aktier av serie B. För motsvarande period 2009 uppgick aktierna till 8 667 656 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 5 247 656 aktier av serie B. Bolagets aktie är i dagsläget ej noterad på någon lista.

Aktieägare	A-aktier (antal)	B-aktier (antal)	Röster (%)	Kapital (%)
Margareta Krook	833 609	3 330	19.2	8.6
Daniel Krasovec	367 625	39 521	8.5	4.2
Dario Kriz m familj*	252 093	1 091 724	8.3	13.8
Göran Bauge m bolag	231 000	289 200	6.1	5.3
Margareta Pené m familj*	167 327	496 084	5.0	6.8
Övriga aktieägare (ca 1 354 st)	1 898 346	4 094 438	52.9	61.3
Summa	3 750 000	6 014 297	100.0	100.0

*Dario Kriz och Margareta Pené är syskon

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL (i tusen kronor)	2010 Helår	2009 Helår
<i>Ingående balans</i>		
Aktiekapital	586	540
Reservfond	1 902	1 902
Överkursfond	1 668	386
Balanserat resultat	-2 296	-2 196
Årets/periodens resultat	-417	-99
Utgående balans	1 443	532

REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar från och med 2008 årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd.

RESULTATRÄKNING (i tusen kronor)	2010 1/1-31/12	2009 1/1-31/12	2010 1/10-31/12	2009 1/10-31/12
Omsättning	53	0	53	0
Övriga rörelseintäkter	3	0	3	0
Kostnader inkl avskrivningar	-473	-100	-246	-39
Finansiellt netto	0	0	0	1
Skatt	0	0	0	4
Nettoresultat	-417	-100	-190	-34

BALANSRÄKNING (i tusen kronor)	2010 31/12	2009 31/12
Immateriella anläggningstillgångar	1 374	72
Materiella anläggningstillgångar	114	34
Omsättningstillgångar	1 544	437
S:A TILLGÅNGAR	3 032	543

Eget kapital	1 443	532
Skulder	1 589	11
S:A EGET KAPITAL OCH SKULDER	3 032	543

POSTER INOM LINJEN	2010 1/1-31/12	2009 1/1-31/12
Ställda panter och säkerheter	Inga	Inga
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

NYCKELTAL (i tusen kronor)	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Intäkter	56	0	0	36	22	151
Rörelseresultat	-196	-52	-101	-69	-157	37
Balansräkning i sammandrag	3 032	543	651	769	826	649
Investeringar	1 602	23	5	12	94	10
Soliditet (%)	48	98	97	94	94	81
Kassa vid periodens slut	1 327	425	508	533	602	442

KASSAFLÖDESANALYS
(i tusen kronor)**2010**
1/1-31/12**2009**
1/1-31/12*Den löpande verksamheten*

Resultat efter finansiella poster	-417	-100
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm	221	48
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-196	-52

Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet

Förändring av lager	-108	0
Förändring av kortfristiga fordringar	-97	0
Förändring av kortfristiga skulder	351	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-50	-52

Investeringsverksamheten

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-1 475	-5
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-127	-18
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 602	-23

Finansieringsverksamheten

Nyemission	1 328	0
Upptagna lån	0	-8
Förändring långfristiga skulder	1 226	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2 554	-8

Periodens kassaflöde **902** **-83**

Likvida medel vid periodens början	425	508
Förändring av likvida medel	902	-83
Likvida medel vid periodens slut	1 327	425

EKONOMISK INFORMATION FÖR ÅR 2010

Delårsrapport Q1 2011: 15 april 2011

Årsredovisning för 2010: 29 april 2011

Årsstämma 2011: 20 maj 2011

Halvårsrapport Q2 2011: 19 augusti 2011

Delårsrapport Q3 2011: 21 oktober 2011

Bokslutskommuniké Q4 2011: 10 februari 2012

JURIDISK FRISKRIVNING

Denna rapport innehåller uttalanden om framtiden i form av uppskattningar. Framtidsbedömningar gäller endast per det datum de görs. Forsknings- och utvecklingsverksamhet inom bioteknik är i likhet med framtidsbedömningar förenade med risker och osäkerhet. Med tanke på detta kan verkligt utfall komma att avvika betydligt från det som skrivs i denna rapport.

DELÅRSRAPPORTEN HAR EJ GRANSKATS AV BOLAGETS REVISOR.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 16 februari 2011

Margareta Pené
Ordförande

Margareta Krook
VD, styrelseledamot

Gert Ranehill
Styrelseledamot

Implementa Hebe AB,
c/o European Institute of Science AB
Scheelevägen 19F:2, 223 70 LUND
Tel: 046-286 22 30, fax: 046-286 24 99
web: www.implementa.se
e-post: info@implementa.se
VD och kontaktperson: Dr Margareta Krook
Styrelseordförande: Margareta Pené

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER VID UPPRÄTTANDET AV DENNA RAPPORT

Företagets riskbild beskrivs i årsredovisningen för 2009 (sida 10) samt nedan. Några generella förändringar i denna riskbild förekommer inte.

Risikfaktorer En investering i Implementa Hebe AB innebär betydande risker. Bolaget befinner sig i ett tidigt skede av sin utveckling, vilket innebär att risken är hög såväl tekniskt, affärsmässigt som finansiellt. En investering i Implementa Hebe AB medför såväl hög risknivå som hög förtjänstnivå, vilket kan innebära goda förtjänstmöjligheter vid en positiv utveckling, men den kan också vid negativ utveckling innebära att hela det investerade kapitalet förloras. Varje investerare måste själv bilda sig en uppfattning om bolagets möjligheter och risker. Följande faktorer, som inte framställs i någon prioriteringsordning och heller inte gör anspråk på att vara heltäckande, bör övervägas noga vid en utvärdering av bolaget. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.

Tidigt utvecklingsstadium Implementa Hebe ABs produkter kräver i olika utsträckning ytterligare aktiviteter såsom marknadsaktiviteter, vidareutveckling, tester samt certifiering/tillstånd och ackreditering innan försäljningsintäkter kan förväntas. Det finns ingen garanti för att utfallet av sådana aktiviteter kommer att bli positivt eller att produkterna kommer att tas väl emot på marknaden. Det är förenat med stora kostnader att få produkter godkända att användas t ex inom vården. Dessa kostnader kommer inte att kunna återvinnas om produkten inte uppnår uppsatta kvalitetskrav.

Forskning och utveckling Även om de resultat som hittills kommit fram är mycket lovande kan det inte garanteras att utfallet av bolagets fortsatta forskning och utveckling kommer att vara positiv. Dessutom kan andra bolag utveckla produkter som visar sig vara överlägsna Implementa Hebe ABs. I båda fallen skulle detta inverka negativt på bolagets möjligheter att generera framtida intäkter.

Framtida kapitalbehov Såväl storleken som tidpunkten för Implementa Hebe ABs framtida kapitalbehov beror bland annat på möjligheterna att gå in i partnerskap och/eller licensavtal, framgångar i forskningsprojekt, både externt och internt, testning av produkter samt erhållande av nödvändiga godkännande från myndigheter av patent och produkter. Bolaget kan behöva genomföra framtida nyemissioner. Det finns inga garantier för att nytt kapital, om behov uppstår, kan anskaffas eller att det kan anskaffas på för befintliga aktieägare fördelaktiga villkor.

Konkurrenser Marknaden för laboratorieprodukter utvecklas snabbt och antas fortsätta göra så. Andra företag forskar och utvecklar laboratorieprodukter som kan komma att konkurrera med Implementa Hebe ABs produkter. Vissa av dessa företag, både inom och utanför Sverige, har avsevärt större resurser och längre verksamhetshistorik än Implementa Hebe AB. Uppkomsten av konkurrerande produkter som idag är okända kan innebära en förlust av förväntade framtida marknadsandelar. Konkurrerande produkter kan också störa etableringen av viktiga strategiska allianser med något eller några av de företag som utvecklar laboratorieprodukter. Rätt timing kan vara helt avgörande för en produkts genomslagskraft. Eftersom Implementa Hebe ABs patentskydd är fördelat på olika patentfamiljer och dessa har begränsats till vissa geografiska områden kan konkurrenser lansera produkter som bygger på liknande teknik på de marknader som inte skyddas av befintliga patent. Bolaget avser dock att driva en fortsatt aktiv patentstrategi för vidareutveckling av patentskydd för existerande samt nyutvecklade produkter. Värdet av Implementa Hebe AB är delvis beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Det finns ingen garanti för att patenten kommer att ge tillräckligt skydd eller att de inte kommer att kringgå av andra.

Beroende av nyckelpersoner Implementa Hebe AB är beroende av ett fåtal nyckelpersoner. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av dessa nyckelpersoner skulle lämna Implementa Hebe AB, skulle detta kunna få en negativ effekt på bolagets möjligheter att nå sina planerade utvecklingsmål.