

## Delårsrapport

1 januari – 30 juni 2015



- 
- Nettoomsättningen för första halvåret 2015 uppgick till 657 tkr (339 tkr), varav Q2 utgjorde 460 tkr (176 tkr).
  - Resultatet för första halvåret 2015 uppgick till -745 tkr (-499 tkr), varav Q2 utgjorde -515 tkr (-332 tkr).
  - Under Q2 2015 har den första tunnfilmsanläggningen levererats och driftsatts.
  - Nyemission med företräde för aktieägarna genomfördes mellan 2015-05-18 och 2015-06-01. Teckningsgraden uppgick till 12,5 procent. Bolaget tillfördes därmed genom ca 1,97 Mkr före emissionskostnader, vilka uppgick till 211 tkr.
  - Årsstämma hölls den 9 juni 2015. Vid årsstämman omvaldes Arne Jakobsson, Margareta Kriz och Margareta Krook samt nyvaldes Helene Vester som styrelseledamöter. Margareta Kriz valdes av stämman till ordförande för bolaget.
  - Årsstämman beslutade att ge styrelsen i uppdrag att innan 2015 års utgång marknadsnotera Implementa Hebe AB på en marknadsplats enligt följande prioritetsordning: 1. AktieTorget 2. Nordic MTF 3. Alternativa Aktiemarknaden.
  - Kassen uppgick vid periodens slut till 2 480 tkr (2 557 tkr)
  - Den i Q2 2015 genomförda nyemissionen registrerades av Bolagsverket 2015-07-01.

---

*Implementa Hebe AB säljer solenergiprodukter och tillbehör till privat- och företagskunder. Implementa Hebe AB utvecklar även innovativa produkter för laboratorier. Produkterna riktar sig främst till kunder inom BioTek och LifeScience områdena. Implementa Hebe AB arbetar även med affärsutveckling av vetenskapliga projekt samt konsultverksamhet inom kapitalanskaffning, bolagsstyrning och affärsutveckling. Bolagets vision är egna produkter inom förnyelsebar energiområdet samt uppbyggnad av ett entreprenöriellt innovationshus på den egna fastigheten nära ESS och MAX IV i den expansiva Lundaregionen*

## VD HAR ORDET

Resultatet för första halvåret 2015 uppgick till -745 tkr (-499 tkr), och en nettoomsättning på 657 tkr (339 tkr). Resultatminskningen beror främst på ökade kostnader för marknadsföring och försäljningsaktiviteter. Omvandlingen av A-aktier till B-aktier belastade halvårsresultatet med en engångskostnad på 114 tkr. Nettoomsättningen ökade under första halvåret från 339 tkr till 657 tkr, vilket innebär en ökning med 94 % jämfört med samma period föregående år. Ökningen är en följd av en ökad försäljning av främst solcellsrelaterade produkter.



Bolaget erbjuder sedan augusti 2013 CE-märkta solcellspaneler samt tillhörande kringutrustning från välrenommerade leverantörer med lång erfarenhet i branschen till både privat- och företagskunder. Sedan årsskiftet 2014/2015 är Implementa även återförsäljare av högkvalitativa tunnfilmssolpaneler från Futura Energi [www.futuraenergi.se](http://www.futuraenergi.se). Under Q2 2015 har den första tunnfilmsanläggningen på 20 kW installerats och driftsatts. Den representerar en nettoomsättning på ca 0,3 Mkr ex moms. Marknadsföringen inriktas både mot kunder som önskar installera produkterna till sitt befintliga elnät samt även 12/24-voltssystem som ej kopplas in på befintligt elnät, t ex till fritidshus, friggebod, jaktstuga, koloni eller husvagn. Marknadsföringen sker direkt i lokalpress, via web, Implementas hem- och Facebooksidor samt även direkt på Implementas fastighet. Implementa kan även inom Skåne genom samarbetspartner erbjuda montering och installation av system till både privat- och företagskunder som önskar koppla in systemen till det befintliga elnätet. Mer information om produkterna finns på vår hemsida [www.implementa.se](http://www.implementa.se).

I januari 2015 fanns enligt pressmeddelande 2015-03-16 från Solar Region Skåne\* 579 nätanslutna solcellsanläggningar i Skåne med en installerad effekt på 7,9 TW. Antalet anläggningar har på ett år ökat från 278 till 579 (+108 %) och den installerade effekten från 3,9 till 7,9 TW (+101 %), vilket ger ett medelvärde på 13.6 kWp topp effekt per anläggning. En anläggning i den här klassen betingar lågt räknat ett värde på runt 200 tkr ex moms, vilket innebär att totalt minst 100 Mkr hittills har investerats i solcellsanläggningar enbart inom Skåne. Norra halvan av Tyskland (totalt i Tyskland 1,5 miljoner anläggningar enligt branschorganisationen BSW Solar) och Danmark (90 000 anläggningar, Energinet Danmark) har ungefär samma solinstrålning som södra halvan av Sverige. Det är rimligt att anta att Sverige kommer att följa samma trend för installationer som dessa två länder, vilket också installationstakten pressmeddelad av Solar Region Skåne indikerar. Implementa har som målsättning att inom fem år ha minst 10 % av den skånska solcellsmarknaden för nätanslutna system. Implementas ambition är att, som redan sker för produkterna för icke nätanslutna system (husbil, stuga, båt etc.), successivt utöka försäljningen av nätanslutna system till att gälla en större geografisk andel av Sverige.

### Idag solcellsprodukter – visionen är egna produkter inom förnyelsebar energiområdet

Implementas verksamhet är i dagsläget indelad i två olika kategorier – solenergiprodukter och laboratorieprodukter - där tyngdpunkten ligger på solenergiprodukter. Bolagets nyckelpersoner har lång erfarenhet av utveckling av högteknologiska produkter samt patentansökningar och målsättningen är att inom en ettårsperiod lämna in patentansökan på en egen uppfinning inom förnyelsebar energiområdet. Visionen är att förutom att erbjuda reguljära energiprodukter, som t ex solcellspaneler, i en framtid även kunna utvidga sortimentet med egna innovativa produkter inom förnyelsebar energiområdet.

### 2015 – Ansökan om marknadsnotering av Implementas B-aktie

En expansion av verksamheten med bland annat intensifierad marknadsföring av solenergiprodukterna är på väg att realiseras. Årsstämman den 14 april 2014 fattade beslut om att ge styrelsen bemyndigande för två nyemissioner med företräde för aktieägarna före utgången av årsstämma 2015 för att kunna öka marknadsförings- och expansionstakten. Den andra av dessa nyemissioner med företräde för aktieägarna genomfördes 18 maj till 1 juni 2015 och tillförde kassan ca 1,97 Mkr före emissionskostnader. Årsstämman 9 juni 2015 beslutade att ge styrelsen i uppdrag att innan 2015 års utgång marknadsnotera Implementa Hebe AB på en marknadsplats enligt följande prioritetsordning: 1. AktieTorget, 2. Nordic MTF, 3. Alternativa Aktiemarknaden. Jag vill slutligen tacka alla aktieägare för ert stöd utan vilket Implementa Hebe inte hade kunnat genomföra sina planer! Jag önskar även alla en varm och trevlig sommar!

Lund i juli 2015

Margareta Krook, Tekn. Dr.  
VD Implementa Hebe AB

\*Den ideella föreningen Solar Region Skåne startades upp 2007 som ett samarbete mellan Malmö stad, Energikontoret Skåne och Lunds tekniska högskola. Föreningen verkar för en ökad användning av solenergi i Skåne och har som mål att regionen ska bli ledande i Norden när det gäller solenergi. Implementa Hebe AB är sedan augusti 2014 medlemmar i Solar Region Skåne [www.solarregion.se](http://www.solarregion.se).

## VIKTIGA HÄNDELSER UNDER PERIODEN

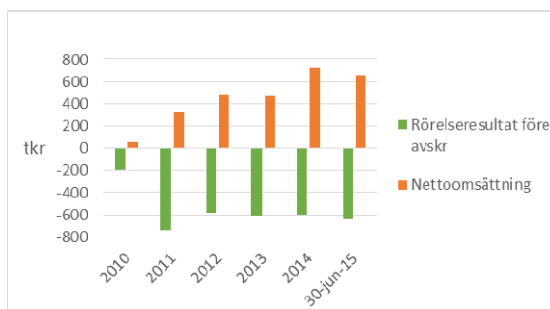
Under perioden har den första tunnfilmsanläggningen sålts för ca 0,3 Mkr ex moms. Nyemission med företräde för aktieägarna genomfördes mellan 2015-05-18 och 2015-06-01. Teckningsgraden uppgick till 12,5 procent. Bolaget tillfördes därmed genom ca 1,97 Mkr före emissionskostnader, vilka uppgick till 211 tkr. Styrelsen beslöt att senarelägga datum för årsstämma 2015 till 9 juni 2015. Vid årsstämman omvaldes Arne Jakobsson, Margareta Kriz och Margareta Krook samt nyvaldes Helene Vester som styrelseledamöter. Margareta Kriz valdes av stämman till ordförande för bolaget. Årsstämman beslutade att ge styrelsen i uppdrag att innan 2015 års utgång marknadsnotera Implementa Hebe AB på en marknadsplats enligt följande prioritetsordning: 1. AktieTorget, 2. Nordic MTF, 3. Alternativa Aktiemarknaden.

## VIKTIGA HÄNDELSER EFTER PERIODEN

Den under Q2 2015 genomförda nyemissionen med företräde för aktieägarna registrerades av Bolagsverket 2015-07-01.

## PERIODENS FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT

Resultatet för första halvåret 2015 uppgick till -745 tkr (-499 tkr), varav Q2 utgjorde -515 tkr (-332 tkr). Nettoomsättningen för första halvåret 2015 uppgick till 657 tkr (339 tkr), varav Q2 utgjorde 460 tkr (176 tkr). Resultatminskningen är en följd av ökade operativa kostnader, bland annat marknadsföring och försäljning. Omvandling av A-aktier till B-aktier under Q1 2015 efter önskemål från aktieägarna har medfört en engångskostnad på 114 tkr. Emissionskostnaderna för den nyemission som genomfördes under Q2 2015 uppgick till 211 tkr och har omförts till överkursfond. Nettoomsättningen har under första halvåret 2015 ökat med 94 % jämfört med samma period föregående år genom att försäljningen av solenergi produkter ökat. Bolagets resultat per aktie uppgår till -0,04 kr (-0,01 kr).



## INVESTERINGAR

Bolagets investeringar under första halvåret 2015 uppgår till 80 tkr (187 tkr) och är investeringar i markanläggningar i form av ny dag- och spillvattenanslutning till fastigheten (77 tkr) och inventarier (3 tkr).

## LIKVIDITET

Bolagets likvida medel uppgick per 2015-06-30 till 2 480 tkr (2 557 tkr).

## ÄGARSTRUKTUR

Antalet aktier i Bolaget uppgick vid rapporteringsperiodens utgång till 15 867 899 aktier fördelade på 2 731 269 aktier av serie A och 13 136 630 aktier av serie B samt 1 316 312 aktier av serie B under registrering. Under första halvåret har som ovan nämnts 1 018 713 st A-aktier omvandlats till motsvarande antal B-aktier på begäran av aktieägarna och efter beslut på extra bolagsstämman 2015-03-19. För motsvarande period 2014 uppgick aktierna till 15 867 899 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 12 117 899 aktier av serie B. Bolagets aktie är i dagsläget ej noterad på någon lista.

Aktieägare	A-aktier (antal)	B-aktier (antal)	Röster (%)	Kapital (%)
Margareta Krook m familj	837 654	19 019	20.1	5.0
Daniel Krasovec	367 625	39 521	8.9	2.4
Dario Kriz m familj*	252 093	933 819	8.3	6.9
Margareta Kriz m familj*	167 327	433 354	5.0	3.5
Didrik Hamilton m bolag	0	1 722 870	4.1	10.0
Övriga aktieägare (ca 1 750 st)	1 106 570	9 988 047	53.6	72.2
<b>Summa</b>	<b>2 731 269</b>	<b>13 136 630</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

\*Dario Kriz och Margareta Kriz är syskon.

<b>FÖRÄNDRING EGET KAPITAL</b> (i tusen kronor)	<b>2015</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2014</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2014</b> <b>1/1-31/12</b>
<i>Ingående balans</i>			
Aktiekapital	952	952	952
Ej registrerad nyemission	1 974	-	-
Reservfond	1 902	1 902	1 902
Överkursfond	7 778	8 043	7 988
Balanserat resultat	-6 709	-5 766	-5 766
Periodens resultat	-745	-499	-942
<b>Utgående balans</b>	<b>5 152</b>	<b>4 632</b>	<b>4 134</b>

## REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar från och med 2008 årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd. Fr o m 2015-01-01 tillämpar Bolaget rapportering enligt K3.

<b>RESULTATRÄKNING</b> (i tusen kronor)	<b>2015</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2014</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2015</b> <b>1/4-30/6</b>	<b>2014</b> <b>1/4-30/6</b>	<b>2014</b> <b>1/1-31/12</b>
Nettoomsättning	657	339	460	176	712
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	10
Kostnader inkl avskrivningar	-1 365	-780	-957	-479	-1 560
Finansiellt netto	-37	-58	-18	-29	-104
Skatt	0	0	0	0	0
<b>Resultat</b>	<b>-745</b>	<b>-499</b>	<b>-515</b>	<b>-332</b>	<b>-942</b>

<b>BALANSRÄKNING</b> (i tusen kronor)	<b>2015</b> <b>30/6</b>	<b>2014</b> <b>30/6</b>	<b>2014</b> <b>31/12</b>
Immateriella anläggningstillgångar	605	752	678
Materiella anläggningstillgångar	3 084	3 066	3034
Omsättningstillgångar	3 332	3 063	2 189
<b>S:A TILLGÅNGAR</b>	<b>7 021</b>	<b>6 881</b>	<b>5 901</b>
Eget kapital	5 152	4 632	4 134
Skulder	1 869	2 249	1 767
<b>S:A EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>7 021</b>	<b>6 881</b>	<b>5 901</b>

<b>POSTER INOM LINJEN</b> (i tusen kronor)	<b>2015</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2014</b> <b>1/1-30/6</b>
Ställda panter och säkerheter*	2 000	2 000
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

\*Sparbanken Skåne (tidigare Sparbanken Öresund) har som säkerhet för lån vid förvärv av fastighet i november 2011 pantförskrivit fastigheten till ett belopp av 2 Mkr.

<b>NYCKELTAL</b> (i tusen kronor)	<b>2015</b> <b>Q1-Q2</b>	<b>2014</b> <b>Q1-Q2</b>	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>	<b>2010</b>
Intäkter	657	339	722	475	482	331	56
Rörelseresultat före avskr.	-605	-329	-611	-610	-824	-743	-196
Balansräkning i sammandrag	7 021	6 881	5 901	4 962	4 552	4 773	3 026
Investeringar	80	187	195	21	30	2 967	1 602
Soliditet (%)	73	67	70	48	37	31	48
Kassa vid periodens slut	2 480	2 557	1 689	781	270	221	1 327

<b>KASSAFLÖDESANALYS</b> (i tusen kronor)	<b>2015</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2014</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2014</b> <b>1/1-31/12</b>
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat efter finansiella poster	-745	-499	-942
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm	103	112	227
Betald skatt	0	0	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>-642</b>	<b>-387</b>	<b>-715</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>			
Förändring av lager	-153	-12	-92
Förändring av kortfristiga fordringar	-199	-49	37
Förändring av kortfristiga skulder	145	-273	-704
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-849</b>	<b>-721</b>	<b>-1 474</b>
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	0	0	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-80	-187	-195
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-80</b>	<b>-187</b>	<b>-195</b>
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission	1 764	2 737	2 683
Förändring långfristiga skulder	-44	-53	-106
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>1 720</b>	<b>2 684</b>	<b>2 577</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>791</b>	<b>1 776</b>	<b>908</b>
Likvida medel vid periodens början	1 689	781	781
Förändring av likvida medel	791	1 776	908
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>2 480</b>	<b>2 557</b>	<b>1 689</b>

## **EKONOMISK INFORMATION FÖR ÅR 2014/2015**

Delårsrapport Q3: 16 oktober 2015

Bokslutskommuniké: 15 januari 2016

### **JURIDISK FRISKRIVNING**

Denna rapport innehåller uttalanden om framtiden i form av uppskattningar. Framtidsbedömningar gäller endast per det datum de görs. Forsknings- och utvecklingsverksamhet inom bioteknik är i likhet med framtidsbedömningar förenade med risker och osäkerhet. Med tanke på detta kan verkligt utfall komma att avvika betydligt från det som skrivs i denna rapport.

### **DELÅRSRAPPORTEN HAR EJ GRANSKATS AV BOLAGETS REVISOR.**

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 10 juli 2015

Margareta Kriz  
Ordförande

Margareta Krook  
VD, styrelseledamot

Arne Jakobsson  
Styrelseledamot

Helene Vester  
Styrelseledamot

**Implementa Hebe AB,**  
Odarslövsvägen 50, 225 92 LUND  
Tel: 0732-06 45 00, fax: 046-12 37 60  
web: [www.implementa.se](http://www.implementa.se)  
e-post: [info@implementa.se](mailto:info@implementa.se)  
VD och kontaktperson: Dr Margareta Krook  
Styrelseordförande: Margareta Kriz

## **RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER VID UPPRÄTTANDET AV DENNA RAPPORT**

Företagets riskbild beskrivs i årsredovisningen för 2014 (sida 12 och 17-19) samt nedan. Några generella förändringar i denna riskbild förekommer inte.

**Risikfaktorer** En investering i Implementa Hebe AB innebär betydande risker. Bolaget befinner sig i ett tidigt skede av sin utveckling, vilket innebär att risken är hög såväl tekniskt, affärsmässigt som finansiellt. En investering i Implementa Hebe AB medför såväl hög risknivå som hög förtjänstnivå, vilket kan innebära goda förtjänstmöjligheter vid en positiv utveckling, men den kan också vid negativ utveckling innebära att hela det investerade kapitalet förloras. Varje investerare måste själv bilda sig en uppfattning om bolagets möjligheter och risker. Följande faktorer, som inte framställs i någon prioritetsordning och heller inte gör anspråk på att vara heltäckande, bör övervägas noga vid en utvärdering av bolaget. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.

**Tidigt utvecklingsstadium** Implementa Hebe ABs produkter kräver i olika utsträckning ytterligare aktiviteter såsom marknadsaktiviteter, vidareutveckling, tester samt certifiering/tillstånd och ackreditering innan försäljningsintäkter kan förväntas. Det finns ingen garanti för att utfallet av sådana aktiviteter kommer att bli positivt eller att produkterna kommer att tas väl emot på marknaden. Det är förenat med stora kostnader att få produkter godkända att användas t ex inom vården. Dessa kostnader kommer inte att kunna återvinnas om produkten inte uppnår uppsatta kvalitetskrav.

**Forskning och utveckling** Även om de resultat som hittills kommit fram är mycket lovande kan det inte garanteras att utfallet av bolagets fortsatta forskning och utveckling kommer att vara positiv. Dessutom kan andra bolag utveckla produkter som visar sig vara överlägsna Implementa Hebe ABs. I båda fallen skulle detta inverka negativt på bolagets möjligheter att generera framtida intäkter.

**Framtida kapitalbehov** Såväl storleken som tidpunkten för Implementa Hebe ABs framtida kapitalbehov beror bland annat på möjligheterna att gå in i partnerskap och/eller licensavtal, framgångar i forskningsprojekt, både externt och internt, testning av produkter samt erhållande av nödvändiga godkännande från myndigheter av patent och produkter. Bolaget kan behöva genomföra framtida nyemissioner. Det finns inga garantier för att nytt kapital, om behov uppstår, kan anskaffas eller att det kan anskaffas på för befintliga aktieägare fördelaktiga villkor.

**Konkurrenter** Marknaden för laboratorieprodukter utvecklas snabbt och antas fortsätta göra så. Andra företag forskar och utvecklar laboratorieprodukter som kan komma att konkurrera med Implementa Hebe ABs produkter. Vissa av dessa företag, både inom och utanför Sverige, har avsevärt större resurser och längre verksamhetshistorik än Implementa Hebe AB. Uppkomsten av konkurrerande produkter som idag är okända kan innebära en förlust av förväntade framtida marknadsandelar. Konkurrerande produkter kan också störa etableringen av viktiga strategiska allianser med något eller några av de företag som utvecklar laboratorieprodukter. Rätt timing kan vara helt avgörande för en produkts genomslagskraft. Eftersom Implementa Hebe ABs patentskydd är fördelat på olika patentfamiljer och dessa har begränsats till vissa geografiska områden kan konkurrenter lansera produkter som bygger på liknande teknik på de marknader som inte skyddas av befintliga patent. Bolaget avser dock att driva en fortsatt aktiv patentstrategi för vidareutveckling av patentskydd för existerande samt nyutvecklade produkter. Värdet av Implementa Hebe AB är delvis beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Det finns ingen garanti för att patenten kommer att ge tillräckligt skydd eller att de inte kommer att kringgås av andra.

**Beroende av nyckelpersoner** Implementa Hebe AB är beroende av ett fåtal nyckelpersoner. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av dessa nyckelpersoner skulle lämna Implementa Hebe AB, skulle detta kunna få en negativ effekt på bolagets möjligheter att nå sina planerade utvecklingsmål.