

Delårsrapport

1 januari – 30 juni 2014



-
- Resultatet för första halvåret 2013 uppgick till -499 tkr (-610 tkr), varav Q2 utgjorde -332 tkr (-343 tkr).
 - Nettoomsättningen för första halvåret 2013 uppgick till 339 tkr (220 tkr), varav Q2 utgjorde 176 tkr (154 tkr).
 - Årsstämma hölls den 14 april 2014. Vid årsstämman omvaldes Arne Jakobsson, Margareta Kriz och Margareta Krook som styrelseledamöter. Margareta Kriz valdes av stämman till ordförande för bolaget.
 - Vid årsstämman beslutades även om nyemission vid två tillfällen samt att ge styrelsen i uppdrag att ansöka om listning på AktieTorget under tiden fram till årsstämma 2015.
 - Nyemission med företräde för aktieägarna genomfördes mellan 2014-05-12 och 2014-05-26. Teckningsgraden uppgick till 15,5 procent. Bolaget tillfördes därmed genom ca 2,8 Mkr före emissionskostnader, vilka uppgick till 140 tkr.
 - Kassen uppgick vid periodens slut till 2 557 tkr (588 tkr)
 - Efter periodens utgång har en MFG-1000 utrustning sålts

Implementa Hebe AB säljer solenergiprodukter och tillbehör till privat- och företagskunder. Implementa Hebe AB utvecklar även innovativa produkter för laboratorier. Produkterna riktar sig främst till kunder inom BioTek och LifeScience områdena. Implementa Hebe AB arbetar även med affärsutveckling av vetenskapliga projekt samt konsultverksamhet inom kapitalanskaffning, bolagsstyrning och affärsutveckling. Bolagets vision är uppbyggd av ett entreprenöriellt innovationshus på den egna fastigheten nära ESS och MAX IV i den expansiva Lundaregionen

VD HAR ORDET

Resultatet för första halvåret 2014 uppgick till -499 tkr (-610 tkr) och en omsättning på 339 tkr (220 tkr). Resultatförbättringen under perioden 2014 jämfört med samma period föregående år är en följd av ökade intäkter. Dessa härrör främst från konsultverksamheten, som i dagsläget innefattar uppdrag inom bolagsstyrning, kapitalanskaffning och support i immateriella rättigheter samt från den i Q3 2013 introducerade kategorin solenergiprodukter. Efter periodens utgång har även en MFG-1000 utrustning sålts.



Växande intresse för solenergiprodukter

Implementas verksamhet är i dagsläget indelat i två olika kategorier – Solenergiprodukter och Laboratorieprodukter. Bolaget erbjuder sedan augusti 2013 CE-märkta solcellpaneler samt tillhörande kringutrustning från värenommerade leverantörer med lång erfarenhet i branschen till både privat- och företagskunder. Marknadsföringen inriktas både mot kunder som önskar installera produkterna till sitt befintliga elnät samt även off-grid, dvs 12/24-voltsystem som ej kopplas in på befintligt elnät, t ex till fritidshus, friggebod, jaktstuga, koloni eller husvagn. Implementa kan även genom samarbetspartner erbjuda montering och installation av system till både privat- och företagskunder som önskar koppla in systemen till det befintliga elnätet. Visionen är att förutom att erbjuda reguljära solenergiprodukter som t ex solcellpaneler i en framtid även kunna erbjuda egna produkter inom solenergiområdet. Marknadsföringen har initialt skett direkt i lokalpress, via web, Implementas hemsida samt även direkt på Implementas fastighet. Som ett resultat av detta har ett växande intresse för Implementa och dess solenergiprodukter kunnat konstateras. Mer information om produkterna finns på vår hemsida www.implementa.se

Showroom för solenergiprodukter färdigställt

Implementa har som tidigare rapporterats ansökt om bygglov för en paviljong med ett "Showroom" och butik där direktförsäljning av solenergiprodukter kan ske. Paviljongen har under Q1 kommit på plats och innehåller butik för solenergiprodukterna samt kontorsdel. Implementas unika läge i Lundaregionen innebär närhet till en stor och miljömedveten kundbas. Detta, samt den fördelaktiga nivån vad gäller overheadkostnader som möjliggör en attraktiv prissättning på produkterna, ger Implementa goda konkurrensförhållanden inom detta i Sverige och världen växande produktområde.

2014 – Fortsatt expansion inom solenergi samt marknadsnotering

En expansion av verksamheten med bland annat intensifierad marknadsföring av solenergiprodukterna samt större lokalyta för försäljning av dessa och ökade hyresintäkter är på väg att realiseras och jag ser med stor tillförsikt framtiden an. Årsstämman den 14 april fattade beslut om att ge styrelsen bemyndigande för två nyemissioner med företräde för aktieägarna före utgången av årsstämma 2015 för att kunna öka marknadsförings- och expansionstakten. Nyemission med företräde för aktieägarna genomfördes mellan 2014-05-12 och 2014-05-26. Teckningsgraden uppgick till 15,5 procent, vilket tillförde kassan ca 2,8 Mkr. Årsstämman gav även styrelsen i uppdrag att ansöka om notering av Implementa Hebes aktie på AktieTorget under tiden fram till årsstämma 2015.

Jag vill passa på att tacka alla aktieägare för ert stöd utan vilket Implementa Hebe inte hade kunnat genomföra sina planer samt även önska alla en riktigt skön fortsatt sommar!

Lund i juli 2014

Margareta Krook, Tekn. Dr.
VD Implementa Hebe AB



VIKTIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Årsstämma hölls den 14 april 2014. Margareta Kriz omvaldes till ordförande för bolaget och Arne Jakobsson samt Margareta Krook omvaldes som ordinarie ledamöter. Stämman beslutade att ge styrelsen bemyndigande att fram till tiden för årsstämma 2015 besluta om nyemission med företräde för aktieägarna vid ett eller flera tillfällen enligt:

A)

att bolagets aktiekapital skall ökas med högst 1 200 000 kronor genom nyemission av högst 20 000 000 aktier av serie B;
att emission skall ske med företrädesrätt för aktieägarna;
att betalning för de nya aktierna skall erläggas kontant;
att emission får ske vid ett tillfälle;
att emissionen skall riktas enbart till aktieägarna;
att teckningskursen skall vara 1:00 kr per aktie av serie B;
att styrelsen skall äga rätt att fastställa övriga villkor för emissionen; samt
att själv eller genom annan vidta de smärre justeringar som kan visa sig erforderliga i samband med registrering av ovanstående beslut vid Bolagsverket eller Euroclear Sweden AB (tidigare VPC AB).

B)

I den händelse den i punkt 13 A) ovan angivna emissionen ej fulltecknas föreslår styrelsen att årsstämman bemyndigar styrelsen att i samband med listning på en marknadsplats, under tiden fram till nästa årsstämma, besluta:
att bolagets aktiekapital skall ökas med högst 1 200 000 kronor genom nyemission av högst 20 000 000 aktier av serie B;
att emission skall ske med företrädesrätt för aktieägarna;
att betalning för de nya aktierna skall erläggas kontant;
att emission får ske vid ett tillfälle;
att i den utsträckning inte samtliga aktier tecknas med företrädesrätt skall teckning utan företrädesrätt kunna äga rum inom ramen för emissionens högsta belopp, varvid tilldelning vid överteckning skall ske i enlighet med bolagsordningens paragraf 4;
att efter styrelsens marknadsbedömning sätta teckningskursen i intervallet 1:50-2:50 kr per aktie av serie B;
att styrelsen skall äga rätt att fastställa övriga villkor för emissionen; samt
att själv eller genom annan vidta de smärre justeringar som kan visa sig erforderliga i samband med registrering av ovanstående beslut vid Bolagsverket eller Euroclear Sweden AB (tidigare VPC AB).

Syftet med de två bemyndigandena ovan är att förstärka bolagets finansiella ställning genom uppbyggnad av en buffert inför en expansion av verksamheten.

Årsstämman gav även styrelsen i uppdrag att, under tiden fram till nästa årsstämma 2015, marknadsnotera bolaget på marknadsplatsen AktieTorget.

Nyemission med företräde för aktieägarna enligt A) ovan genomfördes mellan 2014-05-12 och 2014-05-26. Teckningsgraden uppgick till 15,5 procent. Bolaget tillfördes därmed genom ca 2,8 Mkr före emissionskostnader, vilka uppgick till 140 Tkr.

VIKTIGA HÄNDELSE EFTER PERIODEN

Efter periodens utgång har en MFG-1000 utrustning sålts.

PERIODENS FÖRSÄLNING OCH RESULTAT

Nettoomsättningen för första halvåret 2014 uppgick till 339 tkr (220 tkr), varav Q2 utgjorde 176 tkr (154 tkr). Försäljningen av de under 2010 förvärvade magnetismbaserade produkterna hade inte kommit igång under perioden. Resultatet för första halvåret 2014 uppgick till -499 tkr (-610 tkr), varav Q2 utgjorde -332 tkr (-343 tkr). Resultatökningen förklaras främst av ett ökat intäktsflöde under perioden. Bolagets resultat per aktie uppgår till -0,03 kr (- 0,05 kr).

INVESTERINGAR

Bolagets investeringar under Q2 2014 uppgår till 187 tkr (0 tkr) och är investeringar i byggnader i form av en paviljong på Bolagets fastighet samt byggnadsinventarier.

LIKVIDITET

Bolagets likvida medel uppgick per 2014-06-30 till 2 557 tkr (588 tkr).

ÄGARSTRUKTUR

Antalet aktier i Bolaget uppgick vid rapporteringsperiodens utgång till 15 867 899 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 12 117 899 aktier av serie B. För motsvarande period 2013 uppgick aktierna till 12 117 838 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 8 367 838 aktier av serie B. Bolagets aktie är i dagsläget ej noterad på någon lista.

Aktieägare	A-aktier (antal)	B-aktier (antal)	Röster (%)	Kapital (%)
Margareta Krook m familj	836 436	16 063	16.9	5.4
Daniel Krasovec	367 625	39 521	7.4	2.6
Dario Kriz m familj*	252 093	1 091 724	7.3	8.5
Margareta Kriz (fd Pené) m familj*	167 327	496 084	4.4	4.2
Övriga aktieägare (ca 1 674 st)	2 126 109	10 474 507	64.0	79.3
Summa	3 750 000	12 117 899	100.0	100.0

*Dario Kriz och Margareta Kriz är syskon

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL (i tusen kronor)	2014 1/1-30/06	2013 1/1-31/06	2013 1/1-31/12
<i>Ingående balans</i>			
Aktiekapital	952	727	783
Reservfond	1 902	1 902	1 902
Överkursfond	8 043	4 770	5 475
Balanserat resultat	-5 766	-4 720	-4 720
Periodens resultat	-499	-610	-1 047
Utgående balans	4 632	2 069	2 393

REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar från och med 2008 årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd.

RESULTATRÄKNING (i tusen kronor)	2014 1/1-30/06	2013 1/1-30/06	2014 1/4-30/6	2013 1/4-30/6	2013 1/1-31/12
Nettoomsättning	339	220	176	154	476
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	-1
Kostnader inkl avskrivningar	-780	-765	-479	-466	-1 400
Finansiellt netto	-58	-64	-29	-31	-122
Skatt	0	-1	0	0	0
Resultat	-499	-610	-332	-343	-1 047

BALANSRÄKNING (i tusen kronor)	2014 30/06	2013 30/06	2013 31/12
Immateriella anläggningstillgångar	752	961	825
Materiella anläggningstillgångar	3 066	2 933	2 918
Omsättningstillgångar	3 063	890	1 226
S:A TILLGÅNGAR	6 881	4 784	4 969
Eget kapital	4 632	2 069	2 393
Skulder	2 249	2 715	2 576
S:A EGET KAPITAL OCH SKULDER	6 881	4 784	4 969

POSTER INOM LINJEN (i tusen kronor)	2014 1/1-30/06	2013 1/1-30/06
Ställda panter och säkerheter*	2 000	2 000
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

*Sparbanken Öresund har som säkerhet för lån vid förvärv av fastighet i november 2011 pantförskrivit fastigheten till ett belopp av 2 Mkr.

NYCKELTAL (i tusen kronor)	2014 Q1-Q2	2013 Q1-Q2	2013	2012	2011	2010	2009
Intäkter	339	220	475	482	331	56	0
Rörelseresultat före avskr.	-329	-414	-610	-824	-743	-196	-52
Balansräkning i sammandrag	6 881	4 784	4 962	4 552	4 773	3 026	543
Investeringar	187	0	21	30	2 967	1 602	23
Soliditet (%)	67	43	48	37	31	48	98
Kassa vid periodens slut	2 557	588	781	270	221	1 327	425

KASSAFLÖDESANALYS
(i tusen kronor)

	2014 1/1-30/6	2013 1/1-30/6	2013 1/1-31/3
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat efter finansiella poster	-499	-610	-1 047
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm	112	130	303
Betald skatt	0	1	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-387	-479	-744
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>			
Förändring av lager	-12	-58	-55
Förändring av kortfristiga fordringar	-49	12	-133
Förändring av kortfristiga skulder	-273	223	442
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-721	-302	-490
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	0	0	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-187	0	-21
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-187	0	-21
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission	2 737	979	1 740
Förändring långfristiga skulder	-53	-359	-718
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2 684	620	1 022
Periodens kassaflöde	1 776	318	511
Likvida medel vid periodens början	781	270	270
Förändring av likvida medel	1 776	318	511
Likvida medel vid periodens slut	2 557	588	781

EKONOMISK INFORMATION FÖR ÅR 2014

Delårsrapport Q3: 10 oktober 2014

Bokslutskommuniké: 16 januari 2015

JURIDISK FRISKRIVNING

Denna rapport innehåller uttalanden om framtiden i form av uppskattningar. Framtidsbedömningar gäller endast per det datum de görs. Forsknings- och utvecklingsverksamhet inom bioteknik är i likhet med framtidsbedömningar förenade med risker och osäkerhet. Med tanke på detta kan verkligt utfall komma att avvika betydligt från det som skrivs i denna rapport.

DELÅRSRAPPORTEN HAR EJ GRANSKATS AV BOLAGETS REVISOR.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 21 juli 2014

Margareta Kriz
Ordförande

Margareta Krook
VD, styrelseledamot

Arne Jakobsson
Styrelseledamot

Implementa Hebe AB,
Odarslövsvägen 50, 225 92 LUND
Tel: 0732-06 45 00, fax: 046-12 37 60
web: www.implementa.se
e-post: info@implementa.se
VD och kontaktperson: Dr Margareta Krook
Styrelseordförande: Margareta Kriz

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER VID UPPRÄTTANDET AV DENNA RAPPORT

Företagets riskbild beskrivs i årsredovisningen för 2013 (sida 12 och 17-19) samt nedan. Några generella förändringar i denna riskbild förekommer inte.

Risikfaktorer En investering i Implementa Hebe AB innebär betydande risker. Bolaget befinner sig i ett tidigt skede av sin utveckling, vilket innebär att risken är hög såväl tekniskt, affärsmässigt som finansiellt. En investering i Implementa Hebe AB medför såväl hög risknivå som hög förtjänstnivå, vilket kan innebära goda förtjänstmöjligheter vid en positiv utveckling, men den kan också vid negativ utveckling innebära att hela det investerade kapitalet förloras. Varje investerare måste själv bilda sig en uppfattning om bolagets möjligheter och risker. Följande faktorer, som inte framställs i någon prioritetsordning och heller inte gör anspråk på att vara heltäckande, bör övervägas noga vid en utvärdering av bolaget. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.

Tidigt utvecklingsstadium Implementa Hebe ABs produkter kräver i olika utsträckning ytterligare aktiviteter såsom marknadsaktiviteter, vidareutveckling, tester samt certifiering/tillstånd och ackreditering innan försäljningsintäkter kan förväntas. Det finns ingen garanti för att utfallet av sådana aktiviteter kommer att bli positivt eller att produkterna kommer att tas väl emot på marknaden. Det är förenat med stora kostnader att få produkter godkända att användas t ex inom vården. Dessa kostnader kommer inte att kunna återvinnas om produkten inte uppnår uppsatta kvalitetskrav.

Forskning och utveckling Även om de resultat som hittills kommit fram är mycket lovande kan det inte garanteras att utfallet av bolagets fortsatta forskning och utveckling kommer att vara positiv. Dessutom kan andra bolag utveckla produkter som visar sig vara överlägsna Implementa Hebe ABs. I båda fallen skulle detta inverka negativt på bolagets möjligheter att generera framtida intäkter.

Framtida kapitalbehov Såväl storleken som tidpunkten för Implementa Hebe ABs framtida kapitalbehov beror bland annat på möjligheterna att gå in i partnerskap och/eller licensavtal, framgångar i forskningsprojekt, både externt och internt, testning av produkter samt erhållande av nödvändiga godkännande från myndigheter av patent och produkter. Bolaget kan behöva genomföra framtida nyemissioner. Det finns inga garantier för att nytt kapital, om behov uppstår, kan anskaffas eller att det kan anskaffas på för befintliga aktieägare fördelaktiga villkor.

Konkurrenser Marknaden för laboratorieprodukter utvecklas snabbt och antas fortsätta göra så. Andra företag forskar och utvecklar laboratorieprodukter som kan komma att konkurrera med Implementa Hebe ABs produkter. Vissa av dessa företag, både inom och utanför Sverige, har avsevärt större resurser och längre verksamhetshistorik än Implementa Hebe AB. Uppkomsten av konkurrerande produkter som idag är okända kan innebära en förlust av förväntade framtida marknadsandelar. Konkurrerande produkter kan också störa etableringen av viktiga strategiska allianser med något eller några av de företag som utvecklar laboratorieprodukter. Rätt timing kan vara helt avgörande för en produkts genomslagskraft. Eftersom Implementa Hebe ABs patentskydd är fördelat på olika patentfamiljer och dessa har begränsats till vissa geografiska områden kan konkurrenser lansera produkter som bygger på liknande teknik på de marknader som inte skyddas av befintliga patent. Bolaget avser dock att driva en fortsatt aktiv patentstrategi för vidareutveckling av patentskydd för existerande samt nyutvecklade produkter. Värdet av Implementa Hebe AB är delvis beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Det finns ingen garanti för att patenten kommer att ge tillräckligt skydd eller att de inte kommer att kringgåas av andra.

Beroende av nyckelpersoner Implementa Hebe AB är beroende av ett fåtal nyckelpersoner. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av dessa nyckelpersoner skulle lämna Implementa Hebe AB, skulle detta kunna få en negativ effekt på bolagets möjligheter att nå sina planerade utvecklingsmål.