

IMPLEMENTA HEBE AB (publ)

Org nr 556581-9272

HALVÅRSRAPPORT

1 januari – 30 juni 2012

-
- Nettoomsättningen för första halvåret 2012 uppgick till 234 tkr (124 tkr) varav Q2 utgjorde 100 tkr (58 tkr).
 - Resultatet för första halvåret 2012 uppgick till -574 tkr (-555 tkr).
 - Distributionsnätverket för CoolHeater[®] har under Q2 utökats genom att avtal signerats med en dansk och en finsk distributör och distributionssamarbete har inletts med en norsk distributör. För cancerforskningsprodukten MFG-1000 har Implementa utsett en distributör för den kinesiska marknaden.
 - Under Q2 2012 förstärktes kassan med 536 tkr före emissionskostnader genom nyemission med företräde för aktieägarna.
 - Svensk patentansökan inlämnad 2011 för CoolHeater[®] har beviljats av PRV
-

Implementa Hebe AB utvecklar innovativa produkter för laboratorier. Produkterna riktar sig främst till kunder inom BioTek och LifeScience områdena. Implementa Hebe AB arbetar även med affärsutveckling av vetenskapliga projekt samt konsultverksamhet inom kapitalanskaffning, bolagsstyrning och affärsutveckling. Bolagets vision är uppbyggnad av ett entreprenöriellt innovationshus på den egna fastigheten nära ESS och MAX IV i den expansiva Lundaregionen

VD HAR ORDET

Resultatet för första halvåret 2012 uppgick till -574 tkr (-555 tkr) med en omsättning på 234 tkr (124 tkr), varav Q2 utgjorde 100 tkr (59 tkr). Omsättningen är huvudsakligen genererad från konsultverksamheten, som i dagsläget innefattar uppdrag inom bolagsstyrning och kapitalanskaffning samt support i immateriella rättigheter. Hyresintäkter och försäljning av Bolagets laboratorieprodukter utgör en ökande andel av intäkterna och förväntas öka ytterligare under 2012.



CoolHeater® – fortsatt internationell expansion samt introduktion av tillbehör

Implementa har under Q2 planenligt fortsatt marknadsföra CoolHeater® internationellt. Distributionsnätverket har utökats genom att avtal har tecknats med en dansk samt en finsk distributör och samarbeten inletts med en norsk distributör. Implementa kommer under 2012 fortsatt att utvidga distributörsnätverket internationellt samt att utöka produktsortimentet med tillbehör till CoolHeater®, vilket CoolHeater® redan är förberedd för. Implementa har idag distributörsarbeten för CoolHeater® med partners i Danmark, Finland, Indien, Norge och Sverige.

MFG-1000 och magnetiska nanopartiklar - produkter för cancerforskning

Marknadsföring av Implementas MFG-1000 samt magnetiska peptidnanopartiklar pågår efter att fokus tidigare helt legat på CoolHeater®. MFG-1000 är ett magnetfältsalstrande instrument som tillsammans med magnetiska nanopartiklar är lämpat inom bland annat cancerforskning (C. Huth et al, Nano LIFE, vol 1, Nos 3 & 4 (2011) 251-261). Forskare i Sydkorea har med liknande utrustning t ex visat att när cancerceller från möss tillsammans med inbundna nanopartiklar av metalloxid utsätts för ett starkt växlande magnetfält blir partiklarna så heta att cancercellerna dör och tumören bränns bort – sk hypertermi. Magnetfältet skadar inte musen (Forskning och Framsteg, 7/2011). Användning av hypertermi utan närvaro av magnetiska nanopartiklar är redan idag en väl etablerad metod inom cancerbehandling. Närvaro av magnetiska tumörmålsökande nanopartiklar under hypertermi har potential att ge en behandling som endast orsakar en mycket lokal tumördödande temperaturförhöjning och förhindrar att den intilliggande normala vävnaden förstörs (T. Kobayashi, Biotechnol. J. 2011, 6, 1242-1347). Implementa har under perioden utsett en distributör för MFG-1000 på den kinesiska marknaden, samt har MFG-1000 marknadsförts av vår amerikanska distributör på Magnetic Carrier Meeting 2012 i Minneapolis, USA.

Innovationshus på expansiva Brunnsberg i Lund nära ESS

Under 2011 förvärvade Implementa Hebe en egen fastighet för 2.8 Mkr på det expansiva Brunnsbergsområdet i Lund nära MAX Lab IV och ESS-anläggningarna, vilka skall vara klara år 2015 respektive år 2019. Detta innebär initialt att verksamheten kan bedrivas i egna lokaler samt skapar på sikt möjlighet till ytterligare inkomstkällor som hyresintäkter och nya affärsmöjligheter. Redan idag finns förutom Implementa Hebe två hyresgäster i fastigheten, varav den ena har tillkommit under andra kvartalet 2012. Avsikten är att utöka antalet innovativa hyresgäster. Visionen innefattar skapandet av ett entreprenöriellt innovationshus för tillväxtbolag, främst inom LifeScience- och BioTek-områdena, där dessa bolag kan få tillgång till Implementas kompetens och kontaktnät inom teknisk entreprenörsverksamhet, kapitalanskaffning, affärsutveckling och bolagsstyrning.

2012 – mot nya mål

Bolagets målsättningar för 2012 innefattar förstas ökade försäljning genom utökade distributionsnätverk samt efter hand expansion av produktportföljen så att positivt kassaflöde kan uppnås. En ytterligare målsättning är att 2012 planera och söka bygglov samt att så snart det är möjligt påbörja byggandet av ovan nämnda innovationshus, givet att bygglov samt finansiering i tillräcklig utsträckning kan erhållas. Ett antal givande möten har under perioden hållits med stadsplaneringskontoret i Lund. Styrelsen undersöker även kontinuerligt möjligheterna att då det är strategiskt lämpligt notera bolaget på en lämplig marknadsplats. Bolaget använder från och med juni 2012 AktieTorgets presstjänst för publicering av sina pressmeddelanden och finansiella rapporter. Dessa går även att finna på www.implementa.se

Lund i juli 2012

Margareta Krook, Tekn. Dr.
VD Implementa Hebe AB

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER PERIODEN

Implementa Hebe AB har under perioden Q2 2012 tecknat avtal med danska och finska distributörer för CoolHeater® samt inlett distributionsarbeten med en norsk och en polsk distributör på respektive marknad. Implementa Hebe AB har utsett en distributör för MFG-1000 på den kinesiska marknaden.

Styrelsen fattade med stöd av bemyndigande från årsstämma 2012-03-29 gällande fram till nästa årsstämma beslut om att öka bolagets aktiekapital genom nyemission med företrädesrätt för aktieägarna med teckningstid 21 maj till 4 juni 2012. Emissionskursen uppgick till 2,50 kr per aktie av serie B. Nyemissionen tecknades till 6 % och förstärkte bolagets kassa med 535 tkr före emissionskostnader, vilka beräknas uppgå till ca 230 tkr. Emissionen har registrerats av Bolagsverket 2012-06-27.

Patent och Registreringsverket har godkänt svensk patentansökan nr 1100072-6 som lämnades in våren 2011. Patentansökan rör en vidareutveckling av CoolHeater®. Bolaget avser att gå vidare med internationella patentansökningar.

VIKTIGA HÄNDELSER EFTER PERIODEN

Inga viktiga händelser efter periodens utgång fanns till rapportering.

PERIODENS FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT

Nettoomsättningen under första halvåret 2012 uppgick till 234 tkr (124 tkr) varav Q2 utgjorde 100 tkr (58 tkr). Försäljning av bolagets produkt CoolHeater® pågår på den svenska marknaden och från och med Q2 2012 även i Danmark, Finland och Indien samt har distributionsarbete inletts för den norska marknaden. Ökningen från motsvarande period föregående år beror främst på en ökning av intäkter från konsultverksamheten samt hyresintäkter från den förvärvade fastigheten, vilka tillsammans stod för 91 % av nettoomsättningen. Under första halvåret 2012 stod försäljningen av CoolHeater® för 9 % av intäkterna. Försäljningen av de under 2010 förvärvade magnetismbaserade produkterna har inte hunnit komma igång ännu, men en kinesisk distributör för MFG-1000, Implementas produkt för magnetfältsgenerering inom medicinsk forskning, har utsetts under perioden.

Resultatet för första halvåret 2012 för Implementa Hebe AB uppgår till -574 tkr (-555 tkr). Resultatförsämringen förklaras främst av ökade kostnader för räntor på de lån som upptogs i samband med fastighetsförvärvet i Q4 2011. Under perioden utgjorde årsavgifter för immateriella rättigheter, avskrivningar, personalkostnader samt räntekostnader för upptagna lån de största kostnadsposterna. Nyemissionskostnader uppgick under Q1-Q2 2012 till 378 tkr, vilka har omförts till överkursfonden efter avslut och registrering av respektive nyemission hos Bolagsverket. Bolagets resultat per aktie uppgår vid slutet av perioden till -0,04 kr (-0,06 kr).

INVESTERINGAR

Bolagets investeringar under första halvåret 2012 uppgår till 1 tkr i immateriella rättigheter. Investeringarna under motsvarande period föregående år utgjordes av investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgående till 12 tkr (patent för CoolHeater® och magnetismbaserade produkter).

LIKVIDITET

Bolagets likvida medel uppgick per 2012-06-30 till 792 tkr (704 tkr).

ÄGARSTRUKTUR

Antalet aktier i Bolaget uppgick vid rapporteringsperiodens utgång till 10 943 073 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 7 193 073 aktier av serie B. För motsvarande period 2011 uppgick aktierna till 10 307 988 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 6 557 988 aktier av serie B. Bolagets aktie är i dagsläget ej noterad på någon lista.

Aktieägare	A-aktier (antal)	B-aktier (antal)	Röster (%)	Kapital (%)
Margareta Krook m familj	833 609	7 330	18.7	7.7
Daniel Krasovec	367 625	39 521	8.3	3.7
Dario Kriz m familj*	252 093	1 091 724	8.1	12.3
Margareta Kriz (fd Pené) m familj*	167 327	496 084	4.9	6.1
Övriga aktieägare (ca 1 670 st)	2 129 346	5 558 414	60.0	70.2
Summa	3 750 000	7 193 073	100.0	100.0

*Dario Kriz och Margareta Kriz är syskon

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL (i tusen kronor)	2012 1/1-30/6	2011 1/1-30/6	2011 1/1-31/12
<i>Ingående balans</i>			
Aktiekapital	657	586	618
Reservfond	1 902	1 902	1 902
Överkursfond	3 860	1 667	2 690
Balanserat resultat	-3 749	-2 712	-2 712
Periodens resultat	-574	-555	-1 037
Utgående balans	2 096	888	1 461

REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar från och med 2008 årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd.

RESULTATRÄKNING (i tusen kronor)	2012 1/1-30/6	2011 1/1-30/6	2012 1/4-30/6	2011 1/4-30/6	2011 1/1-31/12
Nettoomsättning	234	120	100	54	331
Övriga rörelseintäkter	0	4	0	4	0
Kostnader inkl avskrivningar	-730	-656	-448	-394	-1 290
Finansiellt netto	-78	-23	-38	-23	-78
Skatt	0	0	0	2	0
Resultat	-574	-555	-386	-357	-1 037

BALANSRÄKNING (i tusen kronor)	2012 30/6	2011 30/6	2011 31/12
Immateriella anläggningstillgångar	1 125	1 299	1 211
Materiella anläggningstillgångar	2 993	98	3 027
Omsättningstillgångar	1 092	961	535
S:A TILLGÅNGAR	5 210	2 358	4 773
Eget kapital	2 096	888	1 460
Skulder	3 114	1 470	3 313
S:A EGET KAPITAL OCH SKULDER	5 210	2 358	4 773

POSTER INOM LINJEN (i tusen kronor)	2012 1/1-30/6	2011 1/1-30/6
Ställda panter och säkerheter*	2 000	Inga
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

*Sparbanken Öresund har som säkerhet för lån vid förvärv av fastighet i november 2011 pantförskrivit fastigheten till ett belopp av 2 Mkr.

NYCKELTAL (i tusen kronor)	2012 Q1-Q2	2011 Q1-Q2	2011	2010	2009	2008	2007
Intäkter	234	124	331	56	0	0	36
Rörelseresultat före avskr.	-375	-430	-743	-196	-52	-101	-69
Balansräkning i sammandrag	5 210	2 358	4 773	3 026	543	651	769
Investeringar	1	12	2 967	1 602	23	5	12
Soliditet (%)	40	38	31	48	98	97	94
Kassa vid periodens slut	792	704	221	1 327	425	508	533

KASSAFLÖDESANALYS
(i tusen kronor)

	2012 1/1-30/6	2011 1/1-30/6	2011 1/1-31/12
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat efter finansiella poster	-574	-555	-1 037
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm	121	102	216
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-453	-453	-821
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>			
Förändring av lager	-13	-27	-61
Förändring av kortfristiga fordringar	27	-18	-41
Förändring av kortfristiga skulder	160	194	160
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-279	-304	-763
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-1	-12	-12
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	0	-2 955
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1	-12	-2 967
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission	1 209	0	1 054
Förändring långfristiga skulder	-358	-307	1 570
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	813	-307	2 624
Periodens kassaflöde	571	-623	-1 106
Likvida medel vid periodens början	221	1 327	1 327
Förändring av likvida medel	571	-623	-1 106
Likvida medel vid periodens slut	792	704	221

EKONOMISK INFORMATION FÖR ÅR 2012

Delårsrapport Q3: 19 oktober 2012

Bokslutskommuniké: 18 januari 2013

JURIDISK FRISKRIVNING

Denna rapport innehåller uttalanden om framtiden i form av uppskattningar. Framtidsbedömningar gäller endast per det datum de görs. Forsknings- och utvecklingsverksamhet inom bioteknik är i likhet med framtidsbedömningar förenade med risker och osäkerhet. Med tanke på detta kan verkligt utfall komma att avvika betydligt från det som skrivs i denna rapport.

HALVÅRSRAPPORTEN HAR EJ GRANSKATS AV BOLAGETS REVISOR.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 13 juli 2012

Margareta Kriz
Ordförande

Margareta Krook
VD, styrelseledamot

Arne Jakobsson
Styrelseledamot

Implementa Hebe AB,
Odarslövsvägen 50, 225 92 LUND
Tel: 046-286 22 30, fax: 046-12 37 60
web: www.implementa.se
e-post: info@implementa.se
VD och kontaktperson: Dr Margareta Krook
Styrelseordförande: Margareta Kriz

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER VID UPPRÄTTANDET AV DENNA RAPPORT

Företagets riskbild beskrivs i årsredovisningen för 2011 (sida 12 och 19) samt nedan. Några generella förändringar i denna riskbild förekommer inte.

Riskfaktorer En investering i Implementa Hebe AB innebär betydande risker. Bolaget befinner sig i ett tidigt skede av sin utveckling, vilket innebär att risken är hög såväl tekniskt, affärsmässigt som finansiellt. En investering i Implementa Hebe AB medför såväl hög risknivå som hög förtjänstnivå, vilket kan innebära goda förtjänstmöjligheter vid en positiv utveckling, men den kan också vid negativ utveckling innebära att hela det investerade kapitalet förloras. Varje investerare måste själv bilda sig en uppfattning om bolagets möjligheter och risker. Följande faktorer, som inte framställs i någon prioritetsordning och heller inte gör anspråk på att vara heltäckande, bör övervägas noga vid en utvärdering av bolaget. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.

Tidigt utvecklingsstadium Implementa Hebe ABs produkter kräver i olika utsträckning ytterligare aktiviteter såsom marknadsaktiviteter, vidareutveckling, tester samt certifiering/tillstånd och ackreditering innan försäljningsintäkter kan förväntas. Det finns ingen garanti för att utfallet av sådana aktiviteter kommer att bli positivt eller att produkterna kommer att tas väl emot på marknaden. Det är förenat med stora kostnader att få produkter godkända att användas t ex inom vården. Dessa kostnader kommer inte att kunna återvinnas om produkten inte uppnår uppsatta kvalitetskrav.

Forskning och utveckling Även om de resultat som hittills kommit fram är mycket lovande kan det inte garanteras att utfallet av bolagets fortsatta forskning och utveckling kommer att vara positiv. Dessutom kan andra bolag utveckla produkter som visar sig vara överlägsna Implementa Hebe ABs. I båda fallen skulle detta inverka negativt på bolagets möjligheter att generera framtida intäkter.

Framtida kapitalbehov Såväl storleken som tidpunkten för Implementa Hebe ABs framtida kapitalbehov beror bland annat på möjligheterna att gå in i partnerskap och/eller licensavtal, framgångar i forskningsprojekt, både externt och internt, testning av produkter samt erhållande av nödvändiga godkännande från myndigheter av patent och produkter. Bolaget kan behöva genomföra framtida nyemissioner. Det finns inga garantier för att nytt kapital, om behov uppstår, kan anskaffas eller att det kan anskaffas på för befintliga aktieägare fördelaktiga villkor.

Konkurrenter Marknaden för laboratorieprodukter utvecklas snabbt och antas fortsätta göra så. Andra företag forskar och utvecklar laboratorieprodukter som kan komma att konkurrera med Implementa Hebe ABs produkter. Vissa av dessa företag, både inom och utanför Sverige, har avsevärt större resurser och längre verksamhetshistorik än Implementa Hebe AB. Uppkomsten av konkurrerande produkter som idag är okända kan innebära en förlust av förväntade framtida marknadsandelar. Konkurrerande produkter kan också störa etableringen av viktiga strategiska allianser med något eller några av de företag som utvecklar laboratorieprodukter. Rätt timing kan vara helt avgörande för en produkts genomslagskraft. Eftersom Implementa Hebe ABs patentskydd är fördelat på olika patentfamiljer och dessa har begränsats till vissa geografiska områden kan konkurrenter lansera produkter som bygger på liknande teknik på de marknader som inte skyddas av befintliga patent. Bolaget avser dock att driva en fortsatt aktiv patentstrategi för vidareutveckling av patentskydd för existerande samt nyutvecklade produkter. Värdet av Implementa Hebe AB är delvis beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Det finns ingen garanti för att patenten kommer att ge tillräckligt skydd eller att de inte kommer att kringgås av andra.

Beroende av nyckelpersoner Implementa Hebe AB är beroende av ett fåtal nyckelpersoner. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av dessa nyckelpersoner skulle lämna Implementa Hebe AB, skulle detta kunna få en negativ effekt på bolagets möjligheter att nå sina planerade utvecklingsmål.